

特别关注

挖掘深度新闻 报道关注热点
欢迎提供新闻线索
栏目热线:(0371)65589053
联系信箱:yzk161@163.com

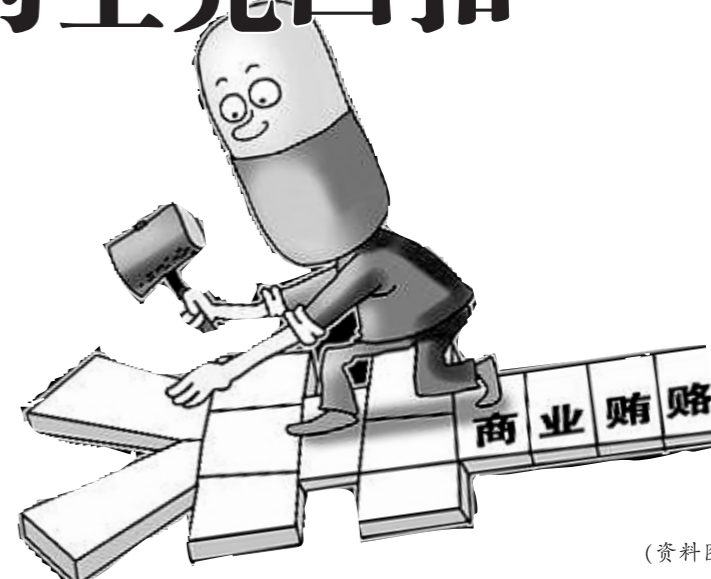
策划 杨力勇 董文安
栏目主持 吴若晨

本栏目由扬子江药业集团协办

扬子江药业集团创建于1971年,秉承“求索进取 护佑众生”的理念,践行“创新为民、高品质惠民”的宗旨,历经40余年艰苦奋斗,逐步发展成为一家跨地区、跨行业的大型医药企业集团。

地址:江苏省泰州市高港区扬子江南路一号
电话:(0523)86961999
网址:www.yangzijiang.com

药品利益链中的“潜规则”——卖药全凭回扣



(资料图片)

卖药全凭回扣——同一种药品的生产厂家能达到1000多家,面对如此残酷的竞争环境,要打通占销售额70%以上的医院,并最终由主导开药的医生写进处方,“不靠回扣就卖不动”

最近,葛兰素史克违法犯罪案件的更多细节被披露。警方发现,其精心编织“合规”外衣,面向客户——各大医院,开展各种形式的“带金”销售。据该公司中国副总裁兼企业运营总经理梁宏等人交代,为了打开销路所投入的“灰色”费用占到药价的30%,每年的总金额高达数亿元人民币。“大客户团队每年的公关预算大概有近千万元,主要客户是全国几乎所有三甲医院和部分

二甲医院主管药品的副院长和药剂科主任。”

一家药企的区域销售负责人告诉记者,面对这样的情况,他们也很无奈。“一种药品的生产厂家能达到1000多家,面对如此残酷的竞争环境,要打通占销售额70%以上的医院,并最终由主导开药的医生写进处方,不这样销售就卖不动,你说我能怎么办?”他说,每年公司都要要求实现刚性的增长目标,就像葛兰素史克要求中国市场每年增长25%一样,这样的重压之下,销售人员惟有使出浑身解数。

记者查阅了相关数字,截至2011年底,全国实有原料药和制剂生产企业4629家,其中大部分为仿制药生产企业。药品主要市场——二级以上医院(包括公立、民营)共8100多家。药厂众多,研发能力较差,产品同质化严重,竞争激烈,市场僧多粥少,靠回扣销售药品成为行业内通行的“潜规则”。据测算,医药领域的商业贿赂成本占药价的20%—30%,甚至高达50%。

医生奖金离不开药品加成——医院也要讲收入,在医药不分、以药养医的背景下,许多医院给每个医生都规定了创收任务

天津一所重点大学研究物流的一位副教授告诉记者,这里面有两条庞大的利益链。从医院开始的链条显示,医院提出的采购需求计划最终决策权掌握在一些关键人物手上,如各科主任、

医院负责人及有关人员。包括了医院各利益相关人、采购决策人、招投标有关负责人等;从厂家开始的链条显示,厂家要先进行产品注册审批才能上市,销售时分期销售代理和短期代理两种。长期销售代理一般会发展各地的一级、二级等多级代理商,终端销售商负责公立医院。这些经销商的门槛较低,两三万元就可进入。这一链条包括了生产厂家、各级代理商、医院相关人员等。

“其中还有一些不合理利益链条,如挂靠、成交、过票等环节。”她说,由于整个链条缺乏监管,也没有有力的惩戒手段,药品流通过程十分混乱。这场盛大的医、药合谋来自于各方力量,各种压力,但利益实现全靠最后一环——医院医生,收入偏低让一些医生铤而走险。“医生收入太低了,最少要学5年,住院医师再当3年,还过着清水一样的日子,与付出完全不成比例。而且医院也要讲收入,给每个医生都规定了创收任务。”一位医药代表对记者说。

竞争激烈,不靠回扣卖不出去,不收回扣,收入太低,过不下去。药、医干脆合谋,各自获利,实现畸形“双赢”。“葛兰素史克在国外也可能是这样,但想必不如在中国的规模大,原因很简单,土壤决定的。”一家药企的区域销售负责人如是分析。

什么土壤?医药不分,以药养医。在我国,公立医院占90%以上,他们的收入主要来自3个渠道:政府财政补助,按项目收费的医疗收入和药品加成收入。长期以来,政府财政补助较少,一般占不到10%,主要用于人员的基本工资、基建、设备购置等。由于很多服务项目做一项亏一项,比如手术费、输液费等,因此,医院力图做大药品加成收入,目前这一项药占总收入的四成左右。

医务人员的这种畸形收入结构,即使在一些基层医疗卫生机构也不例外,开多了处方,提成就高了,医疗机构总盘子钱多了,才能给每名职工发奖金。

不合理的管制,让“冤家”变“亲家”——市场指导价、加成率管制、集中招标采购等,不仅没能有效地降药价,反而促使医院和药企成为利益共同体

为了遏制攀升的药价,我国实行了种种管制政策,包括市场指导价、加成率管制、集中招标采购等,但作用非常有限。

“医院和药企本是买卖冤家,本身就是一种博弈关系,但现在却变成了利益共同体,联手来和政府博弈。这其中的主要原因不是大家误读的‘以药补医’,而是不同部门对药品管制政策不协调。”资深药品招标采购专家、国务院医改专家咨询委员会委员李宪法说,药品加成政策使医院找到了一条生存之道,价格越高的药品,加成收入就越高,于是偏好用贵药、开大处方,医院、医生、药厂均从中获益。

据李宪法介绍,真正的集中采购制度必须从筹资开始,遴选、招标、配送、回款、药房管理、药品使用等都涉及。就如何建成完整的药品供应链,世界卫生组织曾出台专业的专业指南。

对医生怎么开药、开什么药,我国也有相应的规定。但药品市场供大于求等现有环境下,往往由医院主导用哪些产品。“医务人员开方有诊疗指南,一般来说,先用基本药物,再用其他药物。但一些医务人员执行不力,谁公关到位就用谁的药。”华中科技大学同济医学院医药管理学院教授张新平说,这其中既有管理上的原因,还因为医生收入偏低,而医保向医院以项目付费的方式容

易刺激医院引入高端诊疗设备、推销高价药物,获得更大收益。

医药分业能根治药品腐败吗——药品流通领域改革必然走向医药分业,这一过程中要处理好政府与市场的关系

靠回扣进行销售,这种销售模式暴露了价格虚高、整体监管体系不健全、行业信用体系落后、定价机制不够完善,以药养医等问题,迫切需要对药品的生产、流通、使用等全过程实行监管。

张新平表示,药品加成政策肯定是要取消的,这一点已在一些公立医院改革试点城市得到验证。由于政府很难准确调查药品的实际成本价,将来政府最高零售指导价也会变成原则规定,不必要对市场干预过多,药品招标采购也要真正做到。

张新平认为,在药品这个由医院主导的领域内,流通过程的问题会随着公立医院改革到位变小甚至消失。“公立

医院的改革需要医疗保险发挥激励和制约作用,据大幅度改变现有的按项目付费为主的支付方式,才能真正管好医院。”

李宪法认为,药品流通领域改革必然是上下游物流一体化,最终实现医药分业。届时,药品的处方权和调剂权分离,药师有独立调剂权,医师、药师相互制衡,按各自行业规律运行。目前改革层面在医药分开,切断医院运行和药品销售之间的关系,比如北京友谊医院、朝阳医院等多家医院进行的改革,致力于推动医药分开,为医药分业做好铺垫。

从我国国情出发,李宪法认为可以先采取两站式采购模式,第一站由政府主导,进行市场准入,网上公开竞价确定一个价格,作为医保支付价;第二站由市场主导,医院联合起来进行集中采购,形成医院准入价。对于广东试水药品交易所、上海医保出面集中采购,他认为方向是对的,但仍需要直面政府和市场的关系,强调市场主体地位。(据《人民日报》9月13日报道)

优质服务赢得客户信赖



↑近年来,圣光集团以精益求精的管理、优质的产品、周到的服务、合理的价格以及便捷的查询订购配送模式赢得了客户的信赖。图为在近日举办的第24届中原医疗器械展览会上,客户们在圣光集团医疗器械展台前选购产品。王平 何云霞/摄

焦作市全面保障旅游节饮食安全

本报讯(记者王正勤)近日,第七届中国焦作国际太极拳交流大赛2013年云台山旅游节(简称“一赛一节”)圆满落幕。焦作市食品药品监督管理局克服人员不足、技术支持体系不健全等诸多困难,有效保障了4400多名宾客的饮食安全。

在“一赛一节”举办期间,焦作市食品药品监督管理局多次召开会议,统一思想,进一步提高认识;成立了以局长为组长的“一赛一节”餐饮服务食品安全保障工作领导小组,印发保障工作方案,并对保障工作启动部署和集中培训。

同时,焦作市食品药品监督管理局与驻点监督员签订《“一赛一节”期间餐饮服务监管责任书》,和餐饮单位签订《“一赛一节”期间餐饮服务单位承诺书》,强化餐饮服务第一责任人意识和驻点监督员依法监管的责任意识。

此外,焦作市食品药品监督管理局还开展“一赛一节”餐饮服务专项抽检工作,抽检涉及凉拌菜、熟肉、消毒餐具、面及面制品等品种,共计抽检样品504批次;实行分片包干制,对驻点监督员履职情况、餐饮服务单位制度落实情况等进行了6次督导检查;建立驻点监督员微信平台,24小时保持畅通,随时关注监管动态,以便发现问题及时处置。

分类监管严保医疗器械质量

本报记者 卜俊成 通讯员 王珂

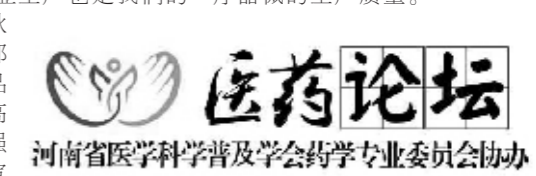
监管的模式,以保证企业产品质量。针对涉及植入人体,或用于生命支持,或技术结构复杂,对人体可能具有潜在危险,安全性、有效性必须加以严格控制的三类医疗器械生产企业,该局加大对其日常监管力度,增加专项检查和突击检查频次,充分履行监管职责,督促企业严控产品质量。

针对产品机理已取得国际国内认可,技术成熟,安全性、有效性必须加以控制的二类医疗器械生产企业,郑州市食品药品

监督管理局高新分局重点督促其不断建立完整的企业生产、经营等规章制度,督促其进行规范化生产。而针对对常规管理足以保证安全性、有效性的一类医疗器械生产企业,该局着重监管其硬件设施是否符合规定等。

“服务企业生产也是我们的职责。”耿素一表示,郑州市食品药品监督管理局高新分局在加强政策法规宣

传,实行分类监管的同时,还充分发挥职能优势,建立重大项目联系制,积极与上级部门联系,为企业的生产项目争取政策倾斜和保障;积极发挥技术优势,派出专家驻厂指导,提高企业的质量管理水平等,进一步保证医疗器械的生产质量。



劲元康胶囊涉嫌违法宣传

本报讯(记者卜俊成)近日,国家食品药品监督管理局对在监督检查中发现的“玛益生牌樱花五行茶”等7个保健食品,未经审批或篡改审批内容擅自长期大量发布虚假违法广告,广告中出现与药品相混淆的用语,含有不科学表示产品保健功能和适用范围、暗示具有疾病治疗作用和承诺等内容,严重欺骗和误导消费者,已经成为公众饮食用药安全的隐患。

其中,河南清森医药科技有限公司(证件持有人)的保健食品“劲元康牌劲元康胶囊”位居其列。公告称,“玛益生牌樱花五行茶”等7个保健食品,未经审批或篡改审批内容擅自长期大量发布虚假违法广告,广告中出现与药品相混淆的用语,含有不科学表示产品保健功能和适用范围、暗示具有疾病治疗作用和承诺等内容,含有不科学饮食用药安全的隐患。

胞,驱逐血液中的垃圾,半个月胀痛症状完全消失;3~6个月,血压稳定,手麻等症都能缓解”等,严重欺骗和误导消费者。

据了解,今年9月初,黑龙江省食品药品监督管理局在其2013年第8期违法广告公告中认定,河南清森医药科技有限公司的保健食品“劲元康牌劲元康胶囊”,违法广告情节严重。

公告称,“劲元康牌劲元康胶囊”保健功能是“免疫调节”。广告中宣称“该产品含有的何首乌等四大成分,具有免疫增强作用,有较好的免疫抑制抗炎作用。”该保健食品广告宣传的产品适用范围超出了食品药品监督管理局部门批准的内容,含有不科学地表示功效的断言和保证的内容,严重欺骗和误导消费者。

黑榜

@一周微新闻

【山东将建疾病应急救助基金 杜绝见死不救】日前,山东省政府印发《山东省深化医药卫生体制改革2013年主要工作安排》,明确将在该省建立疾病应急救助基金。这也意味着,困难患者的治疗费用或可由疾病应急救助基金补助,没钱看病就不给治的现象将不再发生。

——@ 济南日报 9月11日

【我国成功自主研发完全可降解支架植入术】复旦大学附属中山医院内科主任、中国科学院院士葛均波教授和他的团队自主研发了一种新支架,这种支架的材料能够在人体内完全降解,这就意味着未来的支架不会存在患者的身体里一辈子了。

——@ 医学界 9月12日

【药店廉价药比政府定价低 扬州物价部门:违规】从昨天起,药品零售企业明码实价在扬州市正式实施,但部分药店对政府定价的廉价药品仍未实行统一销售价格。对此,扬州市物价部门表示,药店如果违反政府定价,将廉价药卖得大便宜也是违规的,可能被处以5万元~50万元的罚款,情节严重的,将处以最高200万元的罚款。

——@ 扬州晚报 9月13日

【广东药品招标价格因素或成主导因素】广东省卫生厅昨日正式印发药品交易新规,对基药交易、非基药交易、药品采购与配送、药品交易监督管理等六方面内容制定了实施细则。记者发现,广东省希望通过第三方交易平台对药品招标价格进行限价,“杀价”的态度依然强硬。

——@ 羊城晚报 9月16日