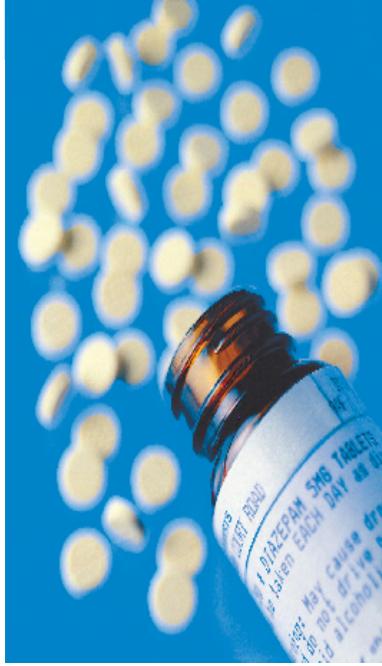


《基本药物目录》(以下简称《目录》)调整信息日前得到有关部门确认。卫生部负责人表示,《目录》的调整将坚持“防治必需、安全有效、使用方便、价格合理、中西药并重”的原则。另外,《目录》在品种的数量上和剂型上都会有所增加。

国药控股行业高级研究员对记者表示,“卫生部今年年初宣布将于年底前出台766种的基本药‘大目录’,现在来看,最早推出大目录版本的时间点将是明年。”



商务部最新发布的成都中药材价格指数显示,10月24~30日指数降至110.86点,比上周下降1.9%,创年内最低点。而中国中药协会药材信息官方网站中药材天地网综合200指数从7月份最高2900多点跌至11月2日的2243.49点,比去年同期约2500点的水平下降超10%。

中药材天地网总经理龙兴超11月2日表示,根据产地供求的最新信息预计,2012年下半年开始,野生中药材价格将回升,并可能超过前期高点,而多数种植中药材价格回落幅度有限。



# 基本药物大目录版本明年推出 高端药迎来利好

## ► 调整势在必行

2009年8月,我国启动实施国家基本药物制度,剑指药价虚高顽疾,全面推行基本药物省级集中招标采购制度。

根据医药卫生体制改革方案,目前施行的基本药物定价机制是,国家制定基本药物零售指导价格,在指导价格内,由各省根据实际情况确定本地区的招标采购价格。其中,安徽省在全国率先实施了基本药物制度,开创出包括“双信封”、独家货源承诺等内容的基本药物招标形式。这一形式被业内称为基本药物招标安徽模式,并逐步在全国推广。

据《上海证券报》调查,截至目前,全国

31个省(区、市)和新疆生产建设兵团均实现了在所有政府办基层医疗卫生机构配备使用基本药物,并实行零差率销售。全国共有25个省出台了新的基本药物采购机制文件,其中13个省完成了新一轮采购,7个省正在开展采购工作。

实行两年来,《目录》取得了一定的效果。近日,卫生部药品政策与基本药物制度司司长郑宏向记者表示,在实施过程当中,《目录》起到了促进合理用药,提高基本药物的可获得性、减轻群众用药负担的作用。不过,各地也有反映《目录》品种比较少,剂型比较单一,不能满足各地基本用药的需求。

从管理部门的角度看,2009版《目录》出台时是作为基层版,要求基层全部配备使用,其他医疗机构按规定比例使用。因此,对其他医疗机构的指导、规范、约束作用还不够强。

因此,对《目录》的调整已经势在必行。按照《国家基本药物目录管理办法(暂行)》关于3年调整一次《基本药物目录》的规定,现行《目录》将在2012年前完成调整工作。

专家告诉记者,从上海、北京等三级甲等医院的终端用药统计数据来看,基本药物的使用率距离当初设定的50%的目标,还存在一定的差距。因此,为基本药物增加更多的品种已是必然。

## ► “高端版”目录受关注

记者调查发现,对医药企业来说,已经实行两年的基本药物制度,可谓是几家欢喜几家愁。昆明一家制药公司的销售部负责人向记者表示,因为今年部分省份的招标价实在太低,公司已经放弃进入这些省份进行销售。而在江苏,一家医药上市公司的董秘表示,在今年扩大销售队伍后,虽然丢失一些省的份额,但是又增加了一些新的市场,总体市场份额有所增加。当然,也有企业希望自己的药物能早日晋身《大目录》,这对帮助他们扩大明年的销售带来了新的憧憬。

而从医院药房反馈的信息来看,抗肿

瘤类、心血管类等中高端用药如果能进入基本药物目录,能为“因病致贫”患者减轻负担,市场需求将会扩大。综合来看,整个业界对基本药物目录的调整都迫切期待。事实上,肿瘤已经逐渐取代心脑血管疾病成为全球头号杀手,在中国,恶性肿瘤的发病率上升势头尤其迅猛。因此,抗肿瘤药物市场潜力巨大,集中度非常高。在国际抗肿瘤药物市场上,市场份额正不断向瑞士罗氏、法国安万特等医药巨头集中。在国内,优秀本土企业占据主流品种竞争优势,面临着多重发展机遇。

在中国医药工业信息中心相关人士看

来,国家基本医药目录的扩展,势必会考虑各地已有的扩展情况。他以上海为例,除了国家版的307种基本药物目录外,新增的236种西药和145种中成药都是“贵药和好药”,主要是治疗老年病、慢性病和抗肿瘤药为主。该人士表示,“抗肿瘤药在原来的《目录》中品种不多,市场需求较大。未来国家版的大《目录》补充这些药合乎情理。”

专家表示,一直以来,抗肿瘤治疗的药物价格较高,心血管药物因需长期治疗导致费用很高,出现一些因病致贫、因病返贫的现象,因此未来这类药物进入大《目录》的可能性较大。(宦璐)

# 中药材价格持续回落 药企喜中藏忧

**▼ 多因素促价格回落**

中国中药协会人士近日对中国证券报记者表示,本轮中药材价格持续下跌由多因素促成,周期性是其中之一。中药材价格连续两年的暴涨,导致家种药材数量大幅度增长,至2011年秋季新药材上市,及原有库存释放,促使价格持续下降。

消费者物价指数增速的连续回落起到推动作用。2011年7月以来,消费者物价指数增速由6.5%逐步降至6.1%并有望继续下降。商务部11月1日发布的数据则显示,食用农产品和生产资料价格在10月底继续回落,中药材产品价格的下降呈现协同趋势。

此外,分析人士指出,7月份以来,国家发展和改革委员会对中药材价格炒作保持高压态势。少数受到炒作的品种价格的回落,对行业起到引导效应。

中药制造企业面对中药材价格回落喜忧不一。

江中药业(600750)受益于太子参价格下降最被看好。2011年上半年,由于主要原材料太子参创出了380元/千克的历史高点,江中药业总体毛利率下滑18.77%,并开始压减产品产量。兴业证券表示,伴随太子参2011年种植面积明显增加,价格的回落将使江中药业业绩走出低谷。而截至11月2日,安徽亳州地区太子参价格为200~225元/千克,降幅明显。

但是业内人士认为,虽然中药材价格回落,但与2009年相比仍处高位。同时,受产品限价及招标政策压制,中药制造企业业绩难释放。

此外,野生药材的资源危机和家种药材的人力成本始终难以克服。龙兴超介绍,比药材价格上涨更可怕的是资源的枯竭,大量野生药材是5年、8年生品种,一旦采竭难以恢复。预计2012年下半年开始,野生品种价格将持续回升,并超过以往高点。劳动力成本、农资成本、土地成本、运输成本的上升则使家种药材仍承受压力。据介绍,红花、五味子、枸杞等药材的采摘成本

目前在80~100元/每天,如果金银花价格降到30元/斤,很可能出现没人采摘的局面。

另外,中药材贸易企业并未为药材价格下降感到惊喜。九州通(600998)医药集团股份有限公司副总经理朱志国表示,为抵消成本上涨压力,九州通在中药材贸易中采用减少中间环节、直接实现产地对接、自建GAP基地、建立部分大宗药材适量储备等措施以改进经营。

龙兴超还表示,药材价格的暴涨和暴跌都不利于行业发展。更多位业内人士认为,国家应根据中药产业链中间各环节的浮动建立价格联动机制,同时建立重点品种中药材储备制度,进行战略储备,稳定中药材价格。

中药国际化,实际上是指世界主要国家的药品管理部门和医疗机构将中药作为药品接受,使之成为本国医疗体系的组成部分,具有不可替代的治疗疾病的作用。由此,涉及必须修订相应的医疗及药品管理法律规定和技术要求。同时,所在国医疗机构和医生还必须具备相应的中医知识,令患者接受和认同。(刘国锋)

## 药店绩效管理 人性化让绩效变清晰

每家药店都有自己的管理模式,目的都是多卖药、多创造效益,在增加门店收入的同时,提高店员的工资水平。药店最常采用的方式是绩效考核,给每个柜台每个小组制订一个任务指标,再细分到每一天、每个店员身上,实行按月考核,数字结算,底薪加促销品种提成。完不成指标不但要减少提成,还要扣除底薪工资。

在这种制度下,每个柜台、每个小组的每个店员都一心想着指标,纷纷向客户推荐高毛利品种。在品种相近

的情况下,各柜台各小组争相推荐、互相竞争,让笔者这个店长也没法协调。同时,因为过度关注高毛利品种而忽视普药销售,导致客流量减少,药店的销售量上不去;而指标定得过高,店员竭尽全力也无法完成,只能另谋高就。

为了改变这种情况,笔者采用绩效考核与人性化管理相结合的管理模式,实行模糊指标,保底,不封顶,帮助店员调整好高端品种和普药之间的销售比例和促销技巧,及时解决店员在促销过

程中出现的问题,根据每个店员的性格和特点,设计不同的促销方法,让店员在比较宽松的氛围中,自觉、自愿地做好本职工作。

每个店员都想多卖药、多挣钱,这是人的本性。为此,笔者在药店里不断地营造一个和谐而又积极向上的环境,让每个店员都能充分发挥他们的积极性和创造性,满足他们的心理需求,那模糊的绩效指标就会渐渐地变成不断上升的清晰的销售数字。(虞国庆)

## 壮医“特技”培训招生

“特”字当头,是老百姓成功的致富经。没错,老百姓一般赚起赔不起,有一门特色技术傍身,做生意才能有保障。如何才能找到特色生财之道呢?现在,学一门医疗特技,让你在任何地方、任何时候都有钱赚。

广西民族医药研究院(广西壮医医院),于12月8日(日报到)举办壮医、中医诊疗技术培训班。培训项目:壮医目诊、经筋、药线、刺血、刮痧、药罐、火攻等特色技法;中医诊断、中草药、方剂学、经络腧穴、针灸、推拿按摩;治疗颈肩腰腿痛、头痛、骨质增生、颈椎病、肩周炎、风湿湿、腰椎间盘突出症、瘀血、胃病、小儿疳积、痛经、妇科炎症、皮肤病、哮喘、雀斑、青春痘、各种鼻炎咽喉炎等疾病的技法。医院为学员提供见习、实习机会。经培训合格的学员,我院将颁发盖有公章钢印的证书,证书可作为开展工作和壮医医师考试的凭证。同时,我院还将免费为学员推荐工作。

联系人:付小珍 刘宁  
电话:(0771)3127506(办)  
13257786688  
邮编:530001  
地址:广西民族医药研究院(广西南宁市明秀东路234号,广西壮医医院门诊大楼四楼培训部办公室)  
网址:<http://www.gxmxzuyy.net/>

## 遗失声明

安阳市眼科医院杜献芳的医师资格证

(证书编码:

200241104105

22770227724)

不慎丢失,声明原件及复印件作废。

的情况下,各柜台各小组争相推荐、互相竞争,让笔者这个店长也没法协调。同时,因为过度关注高毛利品种而忽视普药销售,导致客流量减少,药店的销售量上不去;而指标定得过高,店员竭尽全力也无法完成,只能另谋高就。

为了改变这种情况,笔者采用绩效考核与人性化管理相结合的管理模式,实行模糊指标,保底,不封顶,帮助店员调整好高端品种和普药之间的销售比例和促销技巧,及时解决店员在促销过

程中出现的问题,根据每个店员的性格和特点,设计不同的促销方法,让店员在比较宽松的氛围中,自觉、自愿地做好本职工作。

每个店员都想多卖药、多挣钱,这是人的本性。为此,笔者在药店里不断地营造一个和谐而又积极向上的环境,让每个店员都能充分发挥他们的积极性和创造性,满足他们的心理需求,那模糊的绩效指标就会渐渐地变成不断上升的清晰的销售数字。(虞国庆)

培训增设套管针灸刀新疗法,无痛无风险易掌握,2~3分钟快速缓解各种疼痛。主讲老师是北京御舜堂医学研究院院长石洪印教授。

参加培训的学员或机构优先加入河南省医学科学普及学会成为个人会员或单位会员(办理会员证书、发表论文、优惠参加本学会组织的各类新技术培训)。

特色泄血疗法是按照中医理论,由韩国泄血疗法创始人朴楠羲先生创新的绿色疗法,在近20年的临床实践和推广过程中,韩国已有10万余家庭采用此方法用于自治白病,我国引进此疗法后,反响热烈、求学者众多。

特色泄血疗法集中医经络、刺血、针灸、拔罐疗法于一体,运用现代科技改进传统工具,容易掌握,一学即会。四个主要安全穴位可有效治疗50多种慢性病、疑难病,无痛微创,没有风险。工具价位低廉(国产全套工具100元左右,进口全套工具2000元左右),常规消毒后可长期使用!适合各级医院特色门诊、美容机构、按摩针推门诊和社区门诊!

本次培训由泄血疗法创始人朴楠羲先生事业伙伴、韩中自然医学学会会长杨钟闻先生(韩国),韩中自然医学学会秘书长孙凤女士莅临授课!

培训增设套管针灸刀新疗法,无痛无风险易掌握,2~3分钟快速缓解各种疼痛。主讲老师是北京御舜堂医学研究院院长石洪印教授。

参加培训的学员或机构优先加入河南省医学科学普及学会成为个人会员或单位会员(办理会员证书、发表论文、优惠参加本学会组织的各类新技术培训)。



## 原料药行业:把握化学原料药结构性投资机会

化学原料药是周期性行业,主要原因是其上游化学原料和化学制品受宏观经济的影响。

中国原料药利润波动大。2009年,化学原料药受金融危机的影响,利润同比大幅下滑。2010年上半年,行业快速回升,随着全球经济的复苏,下游需求的旺盛,带动了原料药快速复苏。2010年下半年至今,原料药受国家政策的影响,利润明显下滑,预计短期内行业仍将底部运行。

风险因素:维生素产品价格和销量低于预期,特殊原料药他汀类、普利类、沙坦类产品影响,未来提价预期强,维生素C和小维生素产品价格处于下降通道,短期难以改善。抗生素产品价格处于历史低位,价格企稳尚需等待。他汀类、沙坦类、普利类产品受益于全球大量专利药到期,价格将稳步上升。

细分行业龙头具有投资

机会。

机会。目前,维生素E市场集

中度非常高,DSM、BASF、新合成、浙江医药等4家企业占全球产能的80%。维生素E产品毛利水平相对较高,新和成

维生素E毛利率达到65.40%。3月24日DSM将维生素E的报价提高10%,其他企业也跟进,我们预计未来3个月价格仍将上涨。2011~2015年,全球有将近1800亿美元专利药到期,提供专利药的特色原料药龙头企业也将明显受益。

风险因素:维生素产品价

格和销量低于预期,特殊原料药他汀类、普利类、沙坦类产

品影响,未来提价预期强,维生素C和小维生素产品价格处

于下降通道,短期难以改善。抗生素产品价格处于历史低位,价格企

稳尚需等待。他汀类、沙坦类、普利类产

品受益于全球大量专利药到期,价格将稳步上升。

细分行业龙头具有投资

机会。

机会。目前,维生素E市场集

中度非常高,DSM、BASF、新合成、浙江医药等4家企业占全

球产能的80%。维生素E产品毛利水平相对较高,新和成

维生素E毛利率达到65.40%。3月24日DSM将维生素E的报

价提高10%,其他企业也跟进,我们预计未来3个月价格仍

将上涨。2011~2015年,全球有将近1800亿美元专利药

到期,提供专利药的特色原料药龙头企业也将明显受益。

风险因素:维生素产品价

格和销量低于预期,特殊原料药他汀类、普利类、沙坦类产

品影响,未来提价预期强,维生素C和小维生素产品价格处

于下降通道,短期难以改善。抗生素产品价格处于历史低位,价格企

稳尚需等待。他汀类、沙坦类、普利类产

品受益于全球大量专利药到期,价格将稳步上升。

细分行业龙头具有投资

机会。

机会。目前,维生素E市场集

中度非常高,DSM、BASF、新合成、浙江医药等4家企业占全

球产能的80%。维生素E产品毛利水平相对较高,新和成

维生素E毛利率达到65.40%。3月24日DSM将维生素E的报

价提高10%,其他企业也跟进,我们预计未来3个月价格仍

将上涨。2011~2015年,全球有将近1800亿美元专利药

到期,提供专利药的特色原料药龙头企业也将明显受益。

风险因素:维生素产品价