

药监重点应前移到生产环节

▶▶ 具体报道详见2版·药事纵览

反流性食管炎选药有方法

▶▶ 具体报道详见3版·用药指南

七类药物竟是卒中导火索

▶▶ 具体报道详见3版·用药指南

本期导读

缓解“看病贵” 我国药品9月再降价

82个药品零售价9月1日下调 平均降价幅度为14%

国家发展和改革委员会8月5日宣布,决定从2011年9月1日起降低部分激素、调节内分泌类和神经系统类等药品的最高零售价格,共涉及82个品种、400多个剂型规格,平均降价幅度为14%。这是国家发展和改革委员会今年第二次下调药品价格。

据国家发展和改革委员会有关负责人介绍,这次价格调整方案是在开展成本价格调查、专家评审和听取有关方面意见的基础上形成的。激素、调节内分泌类和神经系统类药品使用范围广、周期长,降低价格可以有效减轻患

者负担。

这位负责人指出,这次价格调整对日费用高的药品加大了降价力度、对日费用低的药品少降价或不降价,目的是在减轻患者负担的同时,保证价格相对低廉药品的生产供应;对专利等创新型药品适当控制降价幅度,以鼓励药品的研发创新;对原单确定价药品,进一步缩小了与统一价药品之间的价差,以促进市场公平竞争。

今年3月,国家发展和改革委员会决定下调162个品种、近1300个剂型规格药品(主要用于

治疗感染和心血管疾病的抗生素和循环系统类药品)的最高零售价格,平均降幅是调整前规定价格的21%。国家发展和改革委员会预计此次降价每年可为群众节省近100亿元。

近几年来,国家发展和改革委员会降低药品的最高零售价格累计近30次,但社会大众反映强烈的“看病贵”问题依然存在。

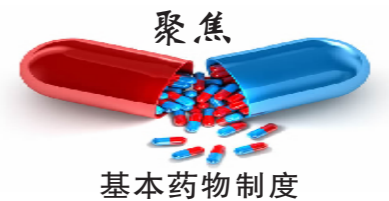
对此,国家发展和改革委员会价格司司长曹长庆说,过去,为应对政府降低药价的政策,一些药品生产厂家、经销商往往采取一系列手段规避政府降价政策,维持虚高

利润。有的企业不再生产被降价的药品,或者同样的药品改头换面,以另外一个名称或剂型继续以虚高的价格销售,人们称之为“一降就死”、“一降就没”。

他说,事实上,现在这样的招数不灵了。有关部门通过严格新药审批和比价换算公式,有效地解决了“一降就死”、“一降就没”等问题。(本报综合消息)



郑州市第三人民医院 一家集医疗、教学、科研、预防、保健、康复为一体的大型综合医院。2008年被授予河南省首批“三好医院”。该院以肝病医学部、肝胆医学部、血液科、神经内科、耳鼻喉科等一大批河南省特色专科及郑州市重点专科为支撑。门诊技术精湛,急、危、重症抢救及时。



虞城县人民医院 药占比下降 患者负担减轻

本报讯(记者 赵忠民 通讯员 刘峻峰)日前,虞城县人民医院采取多项措施,有效降低药占比,切实减轻患者经济负担。

虞城县人民医院出台了《关于调整科室药品收入占业务收入比例的通知》、《药占比超标责任追究实施办法》等多个文件,核定每个科室药占比、基本药物比例,并对抗菌药物使用提出了明确要求;实行严厉的奖惩制度,将药占比、抗菌药物、基本药物使用

等与科室考核挂钩,与科室主任任免挂钩,形成高压态势,促使医务人员合理用药;积极开展新项目,运用新技术,拓展业务范围,提高辅检比例,降低药品收入。

据了解,2011年1~6月,虞城县人民医院药占比由47.45%下降至35.2%,基本药物收入占药品收入的比例达到了89.08%,抗菌药物使用比例进一步下降,患者实际门诊费用和住院费用较2010年同期下降明显。

内乡县人民医院 药占比持续下降

本报讯(记者 乔当归 通讯员 时明月 贾京)2011年以来,内乡县人民医院采取有效措施,严格控制药占比,取得显著成效,药占比由46%持续下降至40%。

据悉,2011年初,省卫生厅下发了2011年度“十大指标”的各项标准,对二级医院的药占比提出更加严格的要求。内乡县人民医院高度重视药占比工作:一是定期对全院医师和药师进行相关法律法规培训,从思想上提高医务人员对合理用药认识的高度和重视程度。二是加强组织保障,成立药事管理委员会和由院长任组长、各科主任为小组成员的合理用药领导小

组,细化各科室药占比的具体指标,对达不到要求的科室除通报批评外,还进行严厉的处罚,并对科主任进行诫勉谈话。三是狠抓合理用药5项制度和临床用药“双十”制度的落实,建立临床药师查房、处方点评、抗菌药物分级管理等5项管理制度和配套的措施,对不合格的处方进行全院通报批评,对临床科室抗菌药物应用情况进行综合评价并公示,对违规医师和科室给予相应处罚。四是持续改进医德医风,把控制药占比和治理商业贿赂活动结合起来,坚决杜绝开大处方、搭车药等行业不正之风,降低患者的医疗和药品费用。

谈店乡卫生院零差价售药 患者节省药费超30%

本报讯(记者 王明杰 通讯员 罗俊玲 胡林)6月30日,潢川县谈店乡卫生院正式实施国家基本药物制度,执行了药品零差价销售政策。日前,谈店乡卫生院及时成立了药改工作领导小组,药品零差价销售为患者节省药费超30%,深受群众好评。

据介绍,谈店乡卫生院组织全院医务人员认真学习领会有关文件精神,开展基本药物应用知识培训,清理盘查库存药品;通过悬挂横幅、张贴标语、发放宣传资料等形式,向群众大力宣传药品零差价销售的

惠农政策。7月1~20日,该院门诊药品收入为14668.08元,与实行药品零差价销售之前相比,为患者节省近4900多元;住院药品收入13872.79元,为患者节省4850多元。

据谈店乡卫生院院长张勇介绍,实行药品零差价销售为群众节省费用约30%。如阿莫西林胶囊,实行药品零差价销售前,每盒售价为10元,现在每盒售价为7元;住院患者实施施植手术,实行药品零差价销售前,住院医药费用约1100元,现在住院医药费用约760元,优惠比例也超过30%。

责任编辑 杨小沛 文字编辑 曹冰 版式 李云

各地药闻

河南开展罚没物品大检查

本报讯(记者 张治平 通讯员 谭帅)为了加强对罚没物品的管理,掌握全系统罚没物品管理情况,进一步规范行政执法行为,近日,河南省食品药品监督管理局决定对2009年以来全省各级食品药品监督管理部门依法没收的药品、医疗器械、生产设备、原辅材料、包装材料等物品的管理情况进行检查。

据了解,检查的主要内容包括:没收的物品是否建立登记、保管等管理制度;没收的物品是否在超过诉讼时效后依法处理;没收的物品是否存在截留、私分或变相私分问题;对伪劣药品、不合格医疗器械的处理方式;对非法渠道购进和无证经营的药品、医疗器械的处理方式;对生产设备、包装材料、原辅材料等其他物品的处理方式及存在的问题。

开封与华润医药集团签约

本报讯(记者 李季)日前,开封市政府与华润医药集团举行投资合作签约仪式。开封市市长吉炳伟出席,开封市副市长郭轲、华润医药集团副总裁徐荣兴分别代表双方签约。据了解,华润(集团)有限公司是国务院国资委直属的多元化集团公司,是2010年世界财富500强企业之一。华润医药集团是华润集团七大核心战略业务单元之一。此次合作,华润医药集团将在开封市加大医药产业投资,共同促进开封市医药产业的发展。

夏季药品安全监查不松懈

本报讯(记者 杨小沛 通讯员 李娟)夏季天气湿热,药品容易变质、失效。针对这一情况,日前,清丰县食品药品监督管理局采取多项措施,加强夏季药品安全监管。

据了解,清丰县食品药品监督管理局将药品经营企业、乡镇卫生院及村卫生室确定为重点检查对象,将夏季防暑降温药品、治疗胃肠道疾病药品、易变质药品、冷藏药品以及中药饮片作为重点检查品种,加大日常监管频率和力度。此外,他们还对各涉药单位药品购进渠道是否合法、是否执行药品保管制度、是否配备低温冷藏药品的储存和运输设备、对储存要求不同的药品是否分别存放于相应区域等,开展了专项检查活动。截至目前,清丰县食品药品监督管理局对全县51家涉药企业进行了监督检查,共抽检药品40批次。

紧急排查阿莫西林克拉维酸干混悬剂

本报讯(记者 王明杰)日前,商城县食品药品监督管理局加大对葛兰素史克公司生产的阿莫西林克拉维酸干混悬剂的监督检查。

据悉,商城县食品药品监督管理局要求全局人员放弃双休日休息时间,加大对全县药品经营使用单位的排查力度;采取重点检查和全面检查相结合的方式,重点排查医疗机构和药品经营单位,重点检查城乡结合部和较大乡镇街道上的诊所和药店;加强监督抽验和不良反应监测,加强抽验其他厂家生产的阿莫西林克拉维酸干混悬剂;同时要求各监管相对人在使用上述药品时一旦发现不良反应,要及时上报,确保群众用药安全。

共话身边药闻药事

您身边是否有不合理用药现象,您对药品质量有什么疑问,您对于药品管理有什么好的建议或想法……欢迎您关注“身边话题”,共同关注药品生产流通直到终端消费的方方面面,并就药品经营者、消费者关注的各种问题及最新鲜、最热点的涉药话题进行分析、探讨和揭示。

另外,本版需要药品监管、药品研发、药事管理以及一切与药械相关的新闻照片,期待大家踊跃供稿。

电话:(0371)65944713
邮箱:pei25@163.com
来稿请寄:郑州市纬五路47号院医药卫生报社
杨小沛(收)
邮政编码:450003



三门峡市湖滨区卫生局自2011年1月起在全区4所卫生院实行基本药物零差价销售以来,上半年共为患者节省15万余元,人均门诊药品费用降至15.88元/人次,比去年同期下降17%。图为三门峡市卫生局副局长邹杰(左三)在湖滨区高庙乡卫生院调研基本药物零差价销售运行情况。

河南遏制零售药店“连而不锁”现象

本报讯(记者 杨小沛)“今后,我们将创新管理模式,加强监管力度,通过建立诚信档案、药品安全信用体系等措施,使广大农民群众用上安全、方便、价廉、有效的药品。”在日前召开的河南省政协重点提案协商办理会上,河南省食品药品监督管理局负责人作出上述表示。

据了解,河南省现有药品零售企业15295家,基本构成了覆盖完整的药品零售网络。

然而,“社会药房”的摊子铺开了,问题也暴露出来了。目前,零售药店主要存在着连锁企业药品不能统一配送,超范围、超方式经营和出租、出借柜台,处方药不凭处方出售,非药品冒充药品,药师不在岗等违法违规行为。

河南省食品药品监督管理局了解到这一情况后,立即将超范围、超方式经营和出租、出借柜台的违法违规行为列为整治重点。

目前,药品批发企业及其全资设立的零售连锁企业合并工作基本完成,零售药店“连而不锁”的现象得到遏制,药品零售企业经营非药品冒充药品的行为受到严厉打击。

此外,河南省食品药品监督管理局相关负责人表示,今后他们还将推进药品安全信用体系建设,对零售企业建立诚信档案,对违法违规问题严重的,依法取消其经营管理资格。

“孵化园”以联盟打造“医用航母”

圣光集团医疗器械(孵化园)营销高峰论坛召开



高峰论坛现场

本报讯(记者 王平 李见,很有创意,很值得学习推广!”7月31日,在圣光集团医疗器械(孵化园)营销高峰论坛现场,来自黑龙江的药品

器械经销商马先生这样告诉记者。

当天,在平顶山圣光集团的会议室里,来自全国各地的300多家医药用品经销商齐聚一堂,共同参加了圣光集团举办的医疗器械(孵化园)营销高峰论坛。

具体来讲,圣光集团的“孵化园”经营模式是指,圣光医用制品有限公司以产业为龙头,以“圣光”商标为产品品牌,结合医疗器械、医用耗材、保健器材等系列产品的新产品研发、工业生产加工、统一市场营销等综合孵化基地,在郑县产业集聚区内,逐渐形成以商招商、圣光独资、内部合作、对外合资、外来投资、内外结合的多种

投资经营方式相结合的“圣光医疗器械(郑县)孵化园、圣光医疗保健(鲁山)孵化园”两个园区。

据了解,在全国379家医疗器械生产厂家中位居第二、处于河南省同行业首位的圣光医用制品有限公司,是国家食品药品监督管理局定点生产“圣光”牌“一次性使用输液器”、“一次性使用无菌注射器”的企业。该公司有120多种规格型号的系列产品,日产量可达500万支,是河南省政府确定的2010年150家重点上市后备企业。该公司的产品销售遍布全国30多个省(直辖市、自治区),在河南省的市场覆盖率高达98%以上,市场占有率达到46%以上,并出口到

东南亚、欧洲诸多国家,曾荣获“全国质量信得过产品”等多项荣誉称号,并通过了质量管理体系认证和欧盟CE认证。同时,“圣光医药战略联盟”这一创新型医药商业流通营销模式,以立足平顶山市郑县,辐射全省,面向全国,被业内盛赞为“圣光模式”之美称。2009年,在河南省基本药物配送招投标中一举中标。

“在未来5年的规划中,圣光孵化园项目将达到2000个左右,投资规模超百亿元,产值超500亿元,提供劳动就业岗位3万个,实现社会效益与经济效益双赢!”在此次高峰论坛会上,圣光集团董事长周运杰热情洋溢的营销演讲赢得了台下阵阵掌声。